

II. Gépjármű Flottamenedzsment

Jelentkezzen
a rendezvényre,

Szakma és felüdülés

és **50.000 Ft**
értékű Neckermann
utazási utalványt
kap!

Együttműködés, partnerség a flottapiacon – kulcs a sikerhez!?

2007. szeptember 11-12., *Hotel Novotel Palace*

Workshop

2007. szeptember 13.,
Hotel Novotel Palace

**A vállalati flottakezelés folyamatainak
és költségeinek optimalizálása**

Minden jelentkező részt vehet egy
félnapos vezetéstechnikai tréningen
a Tanpálya Vezetéstechnikai Centrum Kft.
Hungaroringen lévő pályáján! **Ne hagyja ki!**



Médiapartnereink:



A konferencia szakemberei:

Akác Zoltán, Cégesautó.hu • Egerland Zoltán, gépjárműgazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ • Eölyüs Endre, vezérigazgató, Budapest Autópark-kezelő Zrt. • Gáti Tamás, vezérigazgató, LeasePlan Rt. • Gerendy Zoltán, partner, BDO Forte Adó és Pénzügyi Tanácsadó Kft. • Kerekes Árpádné, Logisztikai Központ vezető, DÉMASZ Zrt. • Kiss Ádám, termékfejlesztő és elemző, Budapest Autóparkkezelő Zrt. • Littner Tamás, Leaseplan Zrt. • Malkócs Tamás, értékesítési vezető, Budapest Autóparkkezelő Zrt. • Sárosi Zoltán, facility manager, Oracle Hungary Kft. • Szabó Attila, senior buyer, BAT Pécsi Dohánygyár Kft. • Szűcs Zoltán, flottakezelési és biztosítási szakértő, Nestlé Hungária Kft. • Tekse Kálmán, ügyvezető igazgató, ARVAL Magyarország Kft. • Zimonyiné Medei Ágota, beszerzési vezető, Győri Keksz Kft., Danone Csoport

E-mail: conference@iir-hungary.hu • **Web:** www.iir-hungary.hu • **Fax:** 06-1/459-7301

Elnök: Gáti Tamás, elnök, Magyar Lízingszövetség Flotta szakbizottság; vezérigazgató, LeasePlan Zrt.



8.30 Regisztráció, kísérőanyagok kiosztása

8.50 Az IIR köszöntője, az elnök bevezető szavai

Felzárkózunk? – Átfogó kép a magyar flottapiac fejlődéséről

9.00 A magyar flottapiac jellemzői

- Hogyan változik a piaci szereplők száma Magyarországon?
- Vajon a koncentráció a jellemző? Mi lesz a sorsa a mostanában alakuló sok új flottapiaci szereplőnek?
- Mikor és mennyire fogja megérezni a flottapiac az autópiaaci szűkülést?
- Nemzetközi kitekintés

Előadó: Gáti Tamás, vezérigazgató, LeasePlan Zrt.



9.30 Hogyan tehető hazánkban népszerűbbé a flottakezelés?

- Melyek a flottakezelés elterjedésének feltételei?
- Megfelelő szintű-e Magyarországon a flottafelhasználók pénzügyi képzettsége?
- Miben különbözik a magyar flottafelhasználók hozzáállása, gondolkodása a nyugati országok flottafelhasználóitól?
- Milyen érvek szólnak mellette, és mik ellene?

Moderátor:

Résztevők:



Gáti Tamás,
vezérigazgató,
LeasePlan Zrt.



Egerland Zoltán,
gépjárműgazdálkodási
osztályvezető,
MÁV Zrt. TÁSZ



Szűcs Zoltán,
flottakezelési és
biztosítási
szakértő,
Nestlé Hungária
Kft.



Tekse Kálmán,
ügyvezető
igazgató,
ARVAL
Magyarország
Kft.



Eölyüs Endre,
vezérigazgató
Budapest
Autópark-kezelő
Zrt.

10.30 Kávészünet

Az együttműködés kialakításának kritikus pontjai

10.50 Mini workshop számításokkal – Érdemes-e flottakezelővel együttműködni? Mikor éri meg?

- Lehetséges költségmegtakarítások kiszervezett flottakezelés esetén
- Mekkora gépkocsipark nagyságnál érdemes szakcégnak kiadni a kezelését?
- Gazdaságossági számítások – mi az a határ (járműszám), ami felett már nem éri meg kezelteni, érdemesebb saját kézben tartani?

Hozzon magával számológépet!

Előadó: Egerland Zoltán, gépjárműgazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ



11.50 Mire érdemes figyelni az engedmények kialakításánál, a szerződéskötésnél?

- Mire kell figyelni az árképzésnél?
- Milyen lehetőségek vannak a kedvezmények kialakításánál?
- Elvárások, kontrollpontok tisztázása
- Átalánydíj vagy továbbszámolás a szervizköltségek területén?
- Mely feladatokat végeztessük flottakezelővel? Milyen mértékig adjuk ki a kezünkbe a flottakezelést?
- Érdemes-e ragaszkodnunk az 1 kijelölt kontaktszemélyhez vagy elfogadható a flottamenedzsment cégek által preferált „bárki tud segíteni a megadott telefonszámon?” javaslat?

Előadó: Szűcs Zoltán, flottakezelési és biztosítási szakértő, Nestlé Hungária Kft.



12.30 Ebédszünet

13.30 Hogyan biztosítható a megfelelő szolgáltatási színvonal a flottakezelő részéről?

- SLA kialakításánál felmerülő kérdések
- KPI-ok bevezetése – Az egyes munkafolyamatoknál milyen eredményeket kell hoznia a flottakezelő cégnek?
- Milyen riportokat adjon a flottakezelő a flottafelhasználónak? Pénzügyi, statisztikai riportokat? Prognózisokat?
- Milyen információval könnyítheti meg egy flottakezelő cég a vállalati flottamenedzszer életét?

Előadói felkérés folyamatban

Konfliktusok a flottafelhasználók és flottakezelők között – A megoldás az együttműködés erősítésében rejlik?

14.10 Számszerűsíthető és nem számszerűsíthető eredmények növelése a flottafelhasználók és flottakezelők folyamatainak összehangolásával

- A szolgáltatók folyamatainak, elveinek megértése
- Milyen struktúrát működtetnek a szolgáltatók a rugalmas hibakezelés érdekében? Hogyan kezelik a váratlan eseményeket?
- Rendelkeznek-e minőségbiztosítási rendszerrel a szolgáltatók? Ha igen: Milyen hozadékot jelent ez a felhasználók számára?
- Mitől működhet tényleg menedzsment szinten a flottakezelés?
- Milyen folyamatokkal, hogyan lehetne az együttműködést jobba tenni?
- Hogyan lehetne a flottakezelőt érdekeltté tenni abban, hogy a flotta költségeit (pl: szervizelés) minimalizálják?

Előadók: Tekse Kálmán, ügyvezető igazgató, ARVAL Magyarország Kft.
Zimonyiné Medei Ágota, beszerzési vezető, Győri Keksz Kft., Danone Csoport



14.50 Kávészünet

15.10 Erőforrások optimalizálása az együttműködés során

- Mi a feltétele annak, hogy gyorsabban reagáljanak a szolgáltatók a fogyasztók igényeire?
- Rugalmasabbá lehetne-e tenni a kapcsolatot személyes kapcsolat kialakításával?
- Lehetőségek az emberi erőforrás összehangolására a két cég között
- Házon belül mindenképpen kell egy kapcsolattartót foglalkoztatni? – Így is megéri flottakezelő cég szolgáltatásait igénybe venni?

Előadói felkérés folyamatban

16.00 Az első konferencianap vége, az elnök zárszava

Elnök: Egerland Zoltán, *gépjárműgazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ*



8.30 Regisztráció, kísérőanyagok kiosztása

8.50 Az IIR köszöntője, az elnök bevezető szavai

Vajon megéri összefogni a flottafelhasználóknak?

9.00 Beszerzési egyesülés – Vajon Magyarországon életképes megoldást jelent?

- Nyugaton működik – Vajon Magyarországon működhet?
- Ez lesz a trend?
- Milyen feltételei vannak, mi előzi meg egy beszerzési társulás létrejöttét?
- Vannak-e jogi akadályai a beszerzési társulásnak?
- Mennyire eredményez kiszolgáltatottságot az összefogás a társulásban résztvevő többi céggel szemben?
- Hogyan lehet a különböző igényeket összehangolni?
- Következő lépésként érdemes-e a flottamenedzsmentet is közösen megoldani?

Moderátor: Résztvevők:



Akác Zoltán,
ügyvezető,
Cégesautó.hu



Szabó Attila,
senior buyer,
BAT Pécsi
Dohánygyár Kft.



Sípos Zoltán,
facility manager,
Oracle Hungary
Kft.

és a konferencia
további
szakemberei

10.00 Kávészünet

Regionális együttműködés

10.20 Gépkocsi beszerzés, tendereztetés régiós szinten

Vajon minden ország jól jár?

- Előzetes piacfelismerés jelentősége
- A megfelelő stakeholder felkutatása, bevonása
- A felelősök kijelölése régiós és lokális szinten egyaránt
- Várható hatások regionálisan és helyi szinten
- Hogyan harmonizáljuk a különböző országok igényeit?
- A regionális projekt költségvetésének vizsgálata
 - régiós meetingek, tender értékelések időbeli és emberi erőforrás költsége
 - plusz adatszolgáltatás HR, finance felé
- Országokénti igények regionálissá tétele, ennek kommunikációja szállítók felé

Előadó: Szabó Attila, *senior buyer, BAT Pécsi Dohánygyár Kft.*



11.10 Hogyan fejlesszük régiós szintre a flottamenedzsmentünket?

- Egységes car-policy kialakítása
- Hogyan lehet nagyvállalati szabályozást alkotni úgy, hogy az minden ország számára jó legyen?
- A flottaszervezet kialakítása, üzemeltetése régiós szinten
- Milyen költségszökkentő tényezőkkel és milyen plusz költségekkel számolhatunk regionális flottamenedzsment esetén?
- Lehet-e nagyobb regionális kedvezményeket kialakítani, mint az országos kedvezmény lenne?

Előadói felkérés folyamatban

12.00 Ebédészünet

A gépjárműpark fenntartás adózási, számviteli szempontból

13.00 A flottamenedzsment adózási vonzatai

- Milyen adók kapcsolódnak a flotta fenntartáshoz?
- Milyen változások történtek a gépjárműadóban?
- Magáncélú használat adózási
- Lízinggel kapcsolatos szabályozás – fehér foltok tisztázása:
 - Mi a helyzet futamidő közbeni megszüntetés esetén?
 - Mi a helyzet nem szerződészerű megszüntetésnél?
 - Mi van, ha nyílt végű lízingnél a lízingelő a futamidő végén úgy dönt, hogy nem kéri, hogy a tulajdonába kerüljön a lízing tárgya?

Előadó: Gerendy Zoltán, *partner, BDO Forte Adó és Pénzügyi Tanácsadó Kft.*



13.40 Számviteli megoldások a flottamenedzsmentben

- A DÉMÁSZ cégcsoport tapasztalatai – általános és specifikus jellemzők
- A gépjárműhasználat jellemző költségei
 - Beszerzés – Beruházás vagy költség – Finanszírozási költségek – Pénzügyi vagy operatív lízing/tartós bérlet – Tőkeköltség
 - Üzemanyag és áfája
 - Az üzemeltetés fix költségei (biztosítás, adók)
 - Az üzemeltetés változó költségei (szervizelés, flottamenedzsment)
 - Költségek elszámolása, controllingja
- Magánhasználat kezelése – menetlevél – útnyilvántartás – térítés – mit és mennyiért?

Előadó: Kerekes Árpádné, *Logisztikai Központ vezető, DÉMÁSZ Zrt.*



14.20 Kávészünet

14.50 A gyakorlati képzés szerepe a városi közösségi közlekedés járművezetőinek felkészítésében

- A gyakorlati képzés szükséges moduljainak tervezése a rendelkezésre álló paraméterek figyelembe vételével
- A gyakorlatok résztvevőinek kijelölése és a részvétel gyakoriságának meghatározása
- Hogyan történik az oktató(k) kiválasztása felkészítése, továbbképzése? A szükséges jogosítványok megszerzésének biztosítása
- A forgalombiztonsági adatok elemzése, összevetése a gyakorlatot végzett és a még nem végzetek körében. A rendelkezésre álló tíz éves adatsor értékelése. A gyakorlatok korszerűsítése a baleseti elemzések eredményeinek figyelembe vételével.
- Speciális (nagy sebességű) képzés a megkülönböztetett jelzés használatára jogosult járművezetők részére, annak eredményei
- Milyen feladatokat jelentenek a jövőben a várható, illetve az előírt módosítások? – az ezekre való felkészülés személyi és tárgyi feltételei
- Országos, illetve nemzetközi kitekintés a gyakorlati tapasztalatok és az előírások mentén. – Milyen kötelezően elvégzendő gyakorlatok léteznek más országokban?

Előadó: Pénzes János, *oktatási irodavezető (nyugalalmazott), BKV Zrt.*



Megéri környezettudatosnak lenni?

15.20 Hogyan állítsunk össze környezetkímélő flottát? (Green Plan)

- Mit tehet a flottafelhasználó a környezetvédelem érdekében?
- Egy felelős vállalat hogyan figyel oda a környezetvédelemre a flottamenedzsment terén?
- Hogyan lehet úgy összeállítani a flottát, hogy az környezetkímélő legyen?
- Üzemanyag gazdálkodással kapcsolatos monitoring
- Széndioxid kibocsátás kontrollálása
- Továbblépési lehetőségek a környezettudatosság felé: alternatív meghajtású gépkocsik alkalmazásának lehetőségei a flottáknál

Előadó: Littner Tamás, *senior key account manager, Leaseplan Zrt.*



16.00 A második konferencianap vége, az elnök zárszava

A vállalati flottakezelés folyamatainak és költségeinek optimalizálása

A workshop célja, hogy gyakorlati útmutatót adjon a flottapark kezelésben érintett szakemberek számára arról, milyen eszközökkel és technikákkal tudják a vállalati gépjármű flottakezelés folyamatait optimalizálni, illetve hogyan tudják az ezzel kapcsolatos költségeket hatékonyan utánkövetni és kordában tartani.

- Számlázási problémák, költségkontroll
 - Költség kódok, kimutatások, riportok
 - Hogyan tárgyaljanak szállítóikkal
 - Milyen lehetőségekben gondolkodhatnak
- A költségkontrolling lehetőségei
 - Pénzügyi lízing vs. Operatív lízing
 - Milyen devizanemben érdemes finanszírozni?
 - A flottával kapcsolatos költségelemek áttekintése
 - Benzines vagy dízel üzemű autót érdemes választani?
 - Mi okozza a különböző modellek közötti havidíj eltéréseket?
- A futamidő, futásteljesítmény alul, illetve túlfutás költségei
 - A maradványérték szerepe, és az azt befolyásoló tényezők
 - A futamidő és a szervizköltségek kapcsolata
- Vezetéstechnikai oktatások
 - Miért fontos?
 - Kik vesznek részt a programban?
 - Milyen gyakorissággal célszerű traininget tartani a gépjárművezetőknek?
 - Traininglehetőségek köre Magyarországon
 - Statisztika az elért eredményekről
- Szervizek kérdésköre
 - Szervizoperáció parkkezelővel vagy saját felhasználás
 - Szállító kiválasztás, értékelés
 - Szolgáltatások, kedvezmények köre

A workshop szakemberei:



Kiss Ádám, termékfejlesztő-elemző, Budapest Autópark-kezelő Zrt
2005-ben végzett a Budapesti Közgazdaságtudományi Egyetemen. Az egyetem utolsó éveiben a Budapest Bank nagyvállalati csoportjában helyezkedett el junior termékfejlesztőként. Innen az autók iránti vonzalma miatt csatlakozott 2005-ben az Autópark-kezelő csapatához elemző-termékfejlesztőként. Jelenlegi munkakörében az árazási politika irányítása mellett költség-optimalizáló elemzéseket készít az ügyfelek részére.



Malkócs Tamás, értékesítési vezető, Budapest Autópark-kezelő Zrt
1992-ben végzett a Gödöllői Agrártudományi Egyetemen. A BAT-nél szerzett értékesítési és vezetői tapasztalatokat. Banki szolgáltatások értékesítésével és gépjárműipari termékek illetve szolgáltatások értékesítésével foglalkozik 1998 óta (Citibank, Goodyear Dunlop Tires). Nevéhez fűződik a Premió abroncsszervíz franchise rendszer elindítása Magyarországon. 2006 óta a Budapest Autópark-kezelő értékesítési és ügyfélszolgálati vezetője.




TÁROLJUK KEREKEIT, elszállítjuk...

Kerékdepónk professzionális szállítási, raktározási és nyilvántartási rendszere biztosítja a kerekek szakszerű tárolását és oda-vissza szállítását, lehetőséget kínálva Önnek – *beruházás nélkül* – korlátlan számú gumiabroncs szezonális tárolására.

... és vissza is vesszük!

Elérhetőségeink:
Telefon: (1) 305-28-30
Fax: (1) 305-28-31
E-mail: info@kerekdepo.hu
Internet: www.kerekdepo.hu
Cím: M3 Logisztikai Kft.
1151 Budapest, Székely Elek u. 11.

Kerékdepó a kerékŐre




Szeretne pontos adatokat kapni a tankolások részleteiről? Lehetőséges akár jelentős mértékben is csökkenteni cége üzemanyagköltségeit?

Tegye Ön is ellenőrizhetőbbé cége üzemanyag felhasználását az e-petrol rendszer segítségével!

Az **e-petrol** egy olyan üzemanyagtöltést és flottakezelést felügyelő rendszer, amelynek segítségével Ön megbízható információhoz juthat a nap 24 órájában a gépjárművei tankolásáról. A rendszer segítségével ellenőrizhetővé tehető a járművek üzemanyag felhasználása, és ezáltal csökken a visszaélések lehetősége. A rendszer bevezetése és üzemeltetése – gépjárműtípustól függően – a teljes üzemanyag költségre csupán néhány százalékát teszi ki, így nagyon gyors megtérülést eredményezhet.

Az e-petrol üzemanyag-felhasználást figyelő szolgáltatás az alábbi információkat biztosítja:

- tankolás dátuma, ideje, az üzemanyag típusa, mennyisége
- azonosított és azonosítatlan üzemanyag mennyisége (ténylegesen a tankba került üzemanyag mennyiség, illetve a nem rendeltetésszerű helyre tankolt mennyiség)
- megengedett kútféjnlé történt-e a tankolás
- tanksapka levételének száma

Az e-petrol szolgáltatáshoz opcionálisan rendelhető:

- GPS
- visszatérő üzemanyag figyelés
- tanksapka nyitás-riasztás
- további érzékelő csoportok felszerelése egyedi igény szerint

Fenti információkat a **Hyco Energia Kft.** internetes oldalán 0-24 óráig hozzáférhetővé tesszük szerződött partnereink számára, valamint díjmentes Help Desk szolgáltatást biztosítunk.

Találkozunk a konferencián!

Telefon: 06-1/224-0191 Mobil: 30/5-279-279 Fax: 06-1/224-0191
E-mail: info@hyco.hu Honlap: www.hyco.hu

Kedves Hölgyem, Tisztelt Uram!

Önt is foglalkoztatja a kérdés, hogy

- hogyan tehető hazánkban népszerűbbé a flottakezelés?
- érdemes-e flottakezelővel együttműködni? Mikor éri meg?
- mire érdemes figyelni az engedmények kialakításánál, a szerződéskötésnél?
- hogyan lehet az együttműködést elősegíteni a folyamatok összehangolásával és az erőforrások optimalizálásával?
- vajon életképesek-e Magyarországon a flottapark beszerzésre létrehozott egyesületek?
- mire kell figyelni a régiós szintű gépjárműpark-tendereztetésnél, a regionális flottamenedzsment kialakításánál?
- melyek a flottamenedzsmenttel kapcsolatos adózási, számviteli terület aktualitásai?



Akkor jöjjön el Ön is a 2007. szeptember 11-12-én megrendezésre kerülő

II. Gépjármű Flottamenedzsment Együttműködés, partnerség a flottapiacra – kulcs a sikerhez!?

című szakkonferenciánkra, ahol a szakterület elismert és neves szereplőinek tolmácsolásában érdekes előadásokat hallgathat meg a flottakezelés jelenlegi és jövőbeni legjobb gyakorlatairól!

Továbbá ajánlom figyelmébe a konferenciát követő workshopot 2007. szeptember 13-án, ahol a vállalati flottakezelés folyamatainak és költségeinek optimalizálására adnak gyakorlati és kézzelfogható javaslatokat szakembereink.

Bízom benne, hogy a felvetett témákkal sikerült felkeltenünk az érdeklődését, és résztvevőként köszönhetjük Önt is konferenciánkon!

Üdvözlettel:



Nagy Tünde

Nagy Tünde
senior projektvezető

„...hiányzott végre egy ilyen konferencia!”

Sorosy Péter, alkatrészüzletág vezető, Centrál Autó Kft. –
Gépjármű Flottamenedzsment 2006 konferencia

Ui: Most Ön döntheti el, hogy jelentkezéséhez 50.000 Ft értékű utazási utalványt vagy határidős kedvezményt kap! Jelentkezzen még ma faxon (36/1/459-7301), e-mailen (conference@iir-hungary.hu), vagy regisztráljon megújult honlapunkon: www.iir-hungary.hu!

Szponzoráció és kiállítás

Éljen a célzott marketingtevékenység lehetőségével, mutassa be termékeit és szolgáltatásait kétnapos fórumunkon!

Rendezvényünk alkalmat kínál:

- Személyes kapcsolatépítésre potenciális vevőivel és célcsoportja döntéshozóival,
- Cége ismertségének és elismertségének növelésére,
- Szakmai kompetenciájának prezentálására,
- Imázsépítésre és -formálásra,
- Lépelelőny megszerzésére a konkurenciához képest.

További információk:



Nagy Péter,
értékesítési vezető

Telefon: 459-7322 • E-mail: peter.nagy@iir-hungary.hu

Rendezvényünk szólni kíván:

A flottamenedzsment piac keresleti oldalán:

- vállalati járműüzemeltetési vezetőkhez, facility/flotta menedzserekhez, carfleet menedzserekhez
- gépjármű flottakezelésben érintett beszerzési igazgatókhoz/osztályvezetőkhez, pénzügyi vezetőkhez és logisztikai igazgatókhoz

A flottamenedzsment piac kínálati oldalán:

- flottaüzemeltető és finanszírozó vállalatok vezérigazgatóihoz, ügyvezető igazgatóihoz
- biztosító cégek gépjármű-biztosításért felelős vezetőihez
- márkaimportőrök, márkakereskedők flottaértékesítési/flottakezelési vezetőihez
- beszerzéssel, pályázattal foglalkozó foglalkozó szolgáltató cégek illetékes vezetőihez

II. GÉPJÁRMŰ FLOTTAMENEDZSMENT

A JELENTKEZÉS 4 EGYSZERŰ MÓDJA



www.iir-hungary.hu • 06-1/459-7301 • conference@iir-hungary.hu • 1138 Budapest, Váci út 187.

IDŐPONT

- Szakkonferencia H00352
2007. szeptember 11–12.
- Workshop
2007. szeptember 13.

HELYSZÍN

Hotel Novotel Palace
1088 Budapest, Rákóczi út 43–45.
Tel.: 477-54-00

Parkolás: résztvevőink számára ingyenes parkolási lehetőséget biztosítunk a WIPark Parkolóházban (Csokonai u. 2.). A parkolás feltételeit a jelentkezést visszaigazoló levelünk tartalmazza.

Minden jelentkező részt vehet egy fél-napos vezetéstechnikai tréningen a Tanpálya Vezetéstechnikai Centrum Kft. Hungaroringen lévő pályáján.

A voucherok 2008. május 31-ig használhatók fel az Allianz Hungária Vezetéstechnikai Centrumogyoródi tanpályáján a Hungaroringen. A voucherok átruházhatók, készpénzre nem válthatók.

A voucherok átadásának feltétele a rendezvény megtartása, valamint a részvételi díjnak a rendezvény kezdete előtti befizetése. Az utalványok a rendezvény kezdőnapján kerülnek átadásra.

Felnőttképzési nyilvántartási szám: 01-0327-04.

Szakma és felüdülés!

ÖN DÖNTHETI EL, hogy Neckermann utazási utalványt vagy határidős kedvezményt kap a regisztrációjához!

Jelentkezzen 2007. augusztus 14-ig az IIR két-napos **II. Gépjármű Flottamenedzsment** rendezvényére, és **50.000 Ft** értékű Neckermann utazási utalványt kap ajándékba!*

- Az utalványok sorszámozottak, **átruházhatók**, készpénzre nem válthatók, nem meghosszabbíthatók!
- **Személyenként több utalvány beváltható.**
- Az utalványok a Neckermann magyarországi irodájában használhatók fel, a Neckermann magyar nyelvű katalógusaiban szereplő külföldi utazásokra.
- Az utalványok beválthatósági határideje: 2008. március 31.

*Az utalványra Ön abban az esetben jogosult, ha a rendezvény megtartása körül. Jelen ajánlat az IIR más kedvezményével nem vonható össze. Az utalványok a rendezvény kezdőnapján kerülnek átadásra. Az utalványok átvételének feltétele a részvételi díjnak a rendezvény kezdete előtti befizetése.

1. RÉSZTVEVŐ:

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
 Beosztás _____
 Osztály _____
 Végzettség _____
 Telefon _____
 Fax _____
 Mobiltelefon¹ _____
 E-mail¹ _____
 Aláírás² _____

A rendezvényen való részvételt engedélyező/elrendelő személy:

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
 Beosztás _____
 Osztály _____

Pénzügyi kapcsolattartó

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
 Beosztás _____
 Osztály _____

Helyettesítő személy³

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
 Beosztás _____
 Osztály _____
 Aláírás² _____

2. RÉSZTVEVŐ:

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
 Beosztás _____
 Osztály _____
 Végzettség _____
 Telefon _____
 Fax _____
 Mobiltelefon¹ _____
 E-mail¹ _____
 Aláírás² _____

SZÁMLÁZÁSI CÍM:

Cégnév _____
 Irányítószám _____ Helység _____
 Utca/Postafiók _____

¹ E-mail címének / mobiltelefonszámának megadásával hozzájárul ahhoz, hogy az IIR további rendezvényeiről e csatornán is kapjon tájékoztatást.

² A képzésre/rendezvényre regisztráló személy aláírásával igazolja, hogy a képzésen/rendezvényen személyesen vesz részt.

³ Az Ön helyettesse, amennyiben Ön nem tud részt venni a rendezvényen.

2 jelentkezőtől további kedvezmények!
Kérje egyedi ajánlatunkat:
Pinczés Dávid +36 1 459 7316

Részvételi díjak	2007. augusztus 15-ig		2007. augusztus 16-tól	
	Ár (nettó)	MEGTAKARÍTÁS	Ár (nettó)	MEGTAKARÍTÁS
<input type="checkbox"/> Igen, részt veszek a konferencián (2007. szeptember 11–12.)	208.900 Ft	10.000 Ft	218.900 Ft	–
<input type="checkbox"/> Igen, részt veszek a workshopon (2007. szeptember 13.)	132.900 Ft	–	132.900 Ft	–
<input type="checkbox"/> Igen, részt veszek a konferencián + workshopon (2007. szeptember 11–13.)	294.900 Ft	56.900 Ft	304.900 Ft	46.900 Ft
<input type="checkbox"/> A határidős kedvezmény helyett a 50.000 Ft értékű Neckermann utazási utalványt választom.				

Áraink nem tartalmazzák a 20%-os áfát ■ A feltüntetett megtakarítások a több napos rendezvények határidős kedvezményét, valamint a regisztrált napok számától függő kedvezmény nettó összegét tartalmazzák ■ A részvételi díj tartalmazza a dokumentáció, ebéd, kávé, üdítő és a parkolás költségeit.
 ■ A rendezvényen kép- és hangfelvétel készíthető. ■ Utazási utalvány csak 2007. augusztus 14-ig beérkezett regisztráció esetén igényelhető!

FIZETÉS, VISSZALÉPÉS

Jelentkezésének beérkezése után visszaigazolást és számlát kap tőlünk. Kérjük az összeget szíveskedjen a rendezvény előtt átutalni és a számlaszámot, valamint a résztvevő nevét a befizetési csekkben feltüntetni. A rendezvényre való bejutás csak akkor garantált, ha befizetése cégünkhez 3 munkanappal a rendezvény előtt beérkezett. Ha átutalása a rendezvény kezdete előtt 2 héten belül történik, kérjük azt a rendezvény napján a regisztráláskor a pénzes utalvány feladóvevényével igazolni. Fizetési késedelem esetén a résztvevő minden felszólítási- és inkasszódíj megtérítésére kötelezett. Esetleges program- és helyszínváltoztatás jogát fenntartjuk.

Visszalépés: Csak írásban lehetséges. A részvételi visszatérítése esetén 20.000 Ft+ áfa/jelentkező, a rendezvényt megelőző 2 héten belüli lemondás esetén 40.000 Ft+ áfa/jelentkező adminisztrációs költséget számolunk fel. A rendezvényt megelőző 2 munkanapon belüli lemondás esetén a résztvevő a teljes részvételi díjat köteles megtéríteni. A bejelentett résztvevő részvételének módosítása meghatározott feltételek mellett lehetséges.

VAN MÉG KÉRDÉSE?

Koncepció: Nagy Tünde 0036/1/459-7311
 Ügyfélszolgálat: Gál Judit 0036/1/459-7300
 Marketing: Pinczés Dávid 0036/1/459-7316
 Sajtóregisztráció: Szathmáry Melinda 0036/1/459-7334
 Szponzoráció: Nagy Péter 0036/1/459-7322