Gépjármű Flottamenedzsment

Autó kell! – De mennyiért?

„Az utóbbi évtized legnagyobb fellendülését éli a magyar flottaértékesítési és üzemeltetési piac, amely az elmúlt két évben megkétszereződött.”

www.hvg.hu (2006.02.02.)

2006. július 11-12., Hotel Mercure Buda

Workshop
2006. július 13.
Hotel Mercure Buda

Gépjárműpark beszerzés és pályáztatás költséghatékonyan

Fókuszban:

- GFK-kutatás a közép-kelet-európai flottapiacról
- Vállalati flottapark kezelés: házon belül vagy kívül?
- GPS flottakövetési rendszerek nyújtotta előnyök a flottakezelésben
- A gépjárműpark számviteli elszámolásának sajátosságai, adóvonzatai
- A flottaszolgáltatási díjak háttere
- Az elektonikus menetlevéllel kapcsolatos szabályozások
- A gépjármű flottabiztosítások sajátosságai

A konferencia szakemberei:

Bacher János, cégvezető, kutatási igazgató, GfK Hungária Piackutató Kft. • **Borók János**, ügyvezető igazgató, Porsche Lízing és Szolgáltató Kft. • **Bütösi Lajos**, CEE cluster manager, SHELL Hungary Zrt. • **Csörgő József**, infrastruktúra-támogatási osztályvezető, Pannon GSM Távközlési Zrt. • **Dobó István**, gépjármű ellátási vezető, DÉMÁSZ NYrt. • **Egerland Zoltán**, gépjármű-gazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ • **Eölyüs Endre**, vezérigazgató, Budapest Autópark-kezelő Zrt. • **Gáti Tamás**, vezérigazgató, LeasePlan Rt., Magyar Lízingszövetség Flotta szakbizottság vezetője, • **Gulyás Zsuzsanna**, igazgatási koordinátor, Bayer Hungária Kft. • **Pásztor Gábor**, gépjárműbiztosítási osztályvezető, Allianz Hungária Biztosító Rt. • **Siklós Márta**, adótagozat elnöke, Magyar Könyvvizsgálói Kamara • **Szabó Ákos**, ügyvezető igazgató, Electool Hungary Kft. • **Tóth Levente**, T-Mobil • **Dr. Szörényi Péter**, vezető főtanácsos, GKM Közúti Közlekedési Főosztály • **Vincze László**, flottaüzletág vezető, Budget Autókölcsönző Kft. • **Pável Ferenc,** projectmanager, ALCAR Agrogumi Kft.

E-mail: conference@iir-hungary.hu • Web: www.iir-hungary.hu • Fax: 06-1/459-7301

1. nap: 2006. július 11. kedd

8.30 **Regisztráció, kísérőanyagok kiosztása**

8.50 **Az IIR köszöntője, az elnök bevezető szavai**

***Elnök:* Gáti Tamás**, *Magyar Lízingszövetség Flotta szakbizottság, LeasePlan Rt., vezérigazgató*

A Gfk közép-kelet európai flottakutatásának ELSŐ magyarországi publikálása!

9.00 **Nagyító alatt a hazai flottapiac**
Ismerje meg a Gfk közép-kelet-európában végzett reprezentatív kutatásának eredményeit a flottapiac jelenlegi helyzetéről és trendjeiről!

***Előadó:* Bacher János**, *cégvezető, kutatási igazgató, GfK Hungária Piackutató Kft.*

A költséghatékony gépjárműpark kezelés dilemmája: saját kézben vagy kiszervezve?

Esettanulmány: Hol jelentkeznek a megtakarítások?

9.50 **Milyen előnyei és hátrányai vannak a gépjárműpark kiszervezésének?**

- Miért jó a flottamenedzsment (outsourcing) egy cégnek?
- Mekkora mérettől érdemes flottaüzemeltetővel dolgozni? – méretbeli tényezők
- A flotta outsourcing legfőbb okai:
  - Pénzügyi és humán erőforrások felszabadulása
  - Tiszta, átlátható kontrolling a gépjárművek költségeinek tekintetében
  - Nem akarják az autóipart kitanulni
  - Szabálymegfelelések jobb biztosítása
  - Minél nagyobb a géppark és minél nagyobb geográfiai területet fog át a flottamozgás, annál több probléma jelentkezik és annál több erőforrást köt le és nehézkes az ellenőrzés, ami nem része az alaptevékenységnek
- Milyen kalkulációk előzték meg a kiszervezéshez vezető döntést?
- Milyen költségmegtakarítás érhető el?
- Dilemmák:
  - nagy flottánál egy vagy több beszállítónk legyen?
  - mennyire érzi sajátjának a flottakezelő cég a vevő cég vállalati kultúráját?
  - mennyire flexibilis adott korlátokon belül a flottakezelő szolgáltatása?
- Flottamendzsment szolgáltatások kultúrájának beillesztése a cégstratégiába
- A futamidő végén mi lesz a gépkocsi sorsa? – Dolgozói kivásárlás, beszámítási lehetőségek adóvonzatai

***Előadó*: Egerland Zoltán**, *gépjármű-gazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ*

10.30 **Kávészünet**

10.50 **Gépjárműpark kezelés céges kereteken belül**

- A gépjármű flottakezelés szervezeti hovatartozása, elhelyezkedése cégen belül
- A gépjármű flotta elhelyezkedése beszerzés szerint
- Miért érdemes házon belül tartani a tevékenységet?
- Milyen előnyök és hátrányok származnak ebből?
- Fókuszban a felhasználó

***Előadó:* Gulyás Zsuzsanna,** *igazgatási koordinátor, Bayer Hungária Kft.*

11.30 **Kerekasztal-beszélgetés a piac szereplőivel: Házon belül vagy kívül? Esetleg vegyesen?**

- Outsourcing vagy nem?
- Teljes vagy részleges outsourcing? Hogyan lehet egy kézben összefogni a meglevő saját tulajdonú és bérelt járműparkot?
- Mi éri meg jobban?
- Milyen lehetőségek vannak használt autó flottakezeltetésére, már meglévő gépjárműpark kezelésbe adására?
- Lízing vagy bérlet?
- Ígéret és valóság: Ellentét aközött, ami megvalósul, és amit ígérnek a flottacégek
- Miért gondolják azt a kevés gépkocsival rendelkező cégek, hogy a kiszervezéssel csak rosszabbul járnának?
- A kisebb gépjárműpark is megéri a flottaüzemeltető cégeknek?
- „80 db autó felett egy kalap alá veszik a szolgáltatók a flottákat, ugyanazt a kedvezményt kapja utána mindenki" – Igaz ez a megállapítás?

Moderátor:

Gáti Tamás, *Magyar Lízingszövetség Flotta szakbizottság, LeasePlan Rt., vezérigazgató*

Résztvevők:

Csörgő József, *infrastruktúra-támogatási osztályvezető, Pannon GSM Távközlési Zrt.*

Egerland Zoltán, *gépjármű-gazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ*

Eölyüs Endre, *vezérigazgató, Budapest Autóparkkezelő Zrt.*

Vincze László, *flottaüzletág vezető, Pannónia Autókölcsönző Kft.*

12.30 **Ebéd**

13.30 **Miért vannak nyelvi nehézségek a bérleti díjak megbeszélésén? …azaz összehasonlítható-e egyáltalán a két bérleti díj?**

- Luxus vagy munkaeszköz a gépkocsi?
  - Lehet-e sikeres flottakezelő maga a gépkocsit használó vállalkozás?
  - Milyen új lehetőségeket nyújtanak a flottaüzemeltetők? Ők hogyan látják a piacot?
  - Döntés előtt mérlegelés: Teljes élettartam költség kontra beszerzési/lízing ár?
- Kockázat vagy megtakarítás?
  - Flottamenedzsment díj kialakításának szempontjai, lehetséges „szabványokat" felállítani?
  - Mennyire lehet/kell részletezni a havidíj tartalmát, a mögötte lévő díjkalkulációt?
- Kinek és mire jó a maradványérték?
- Időtáv probléma: Milyen időtávra érdemes kötni a szerződést?
- Kiszolgáltatottság vagy kiszolgálás?
  - A flottakezelés szolgáltatásai (szervíz, /garanciás, garaciántúli/, biztosítás /kötelező-casco/, hozom-viszem szolgátatás, csereautó, téli-nyári gumi, autópálya matrica, mosás…) bővülhetnek még?
- Jelen vagy jövő?
  - Piacpusztítás vagy piacépítés zajlik-e ma Magyarországon?
  - Mit tehetünk egy fejlődő piac jövőéjért?

***Előadó:* Borók János,** *ügyvezető igazgató, Porsche Lízing és Szolgáltató Kft.*

Mit mérlegeljünk a gépkocsipark és ahhoz kapcsolódó biztosítások beszerzésénél?

14.30 **A sikeres pályáztatás, tendereztetés folyamatának kritikus lépései**

- Tenderkiírás előzményei
  - Használatban lévők autók racionalizálási lehetőségei
  - A használat körülményeinek felmérése
- Pénzügyi és szakmai szempontok figyelembevétele a kiszervezésben
- Speciális igények
  - Típus, használati körülmények
  - Felszerelések
- Járműpark egységesítésnek előnyei
- GPS bevezetésének célja

***Előadók:* Horvai Ákos,** *flotta igazgató, Merkantil csoport*
Szakács András, *beszerzési szakértő, MOL Rt.*

15.10 **Kávészünet**

15.30 **Mit érdemes figyelembe venni a gépjárműparkra kötött flottabiztosításoknál?**

- Hol van a határa a liberalizációnak a biztosítási piacon? Van-e generikus termék?
- Milyen szempontokat vesz figyelembe a biztosító a díjtétel/ajánlat meghatározásakor?
- Adatszolgáltatások különböző piaci kultúrákban
- Kárrendezési folyamat flottaspecifikus jellege

***Előadó:* Pásztor Gábor,** *ügyvezető igazgató, Allianz Hungária Biztosító Rt.*

16.10 **Az első konferencianap vége, az elnök zárszava**

8.30 **Regisztráció, kísérőanyagok kiosztása**

8.50 **Az IIR köszöntője, az elnök bevezető szavai**

***Elnök*: Egerland Zoltán,** *gépjármű-gazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ*

Teremtsen értéket innovatív eszközökkel! – technológiai megoldások a flottakövetésben

9.00 **Flotta menedzsment alternatívák és technológiai megoldások**

- Nagyvállalati flottamenedzsment fejlődése és főbb jövőbeni elképzelések a DÉMÁSZ-nál
- Milyen költség megtakarítási lehetőségei vannak a GPS flottakövetésnek?
  - eredmények és elvárások
  - konkrétumok,
  - nem kívánatos események
  - gépjármű vezetői trükkök
- GPS használat személyi és üzemi gépjárműveknél a személyiségi jogok fényében
- Kiválthatja-e az elektronikus menetlevél a papiros menetlevelet?
- Fejlesztési irányok és műszaki elvárások

***Előadó*: Dobó István**, *gépjármű ellátási vezető, DÉMÁSZ NYRt.*

10.00 **A telemetria a működési kiválóság szolgálatában**

- A mobil szolgáltatók kihívásai a vállalati szegmensben
- A T-Mobile vállalati értéknövelt szolgáltatási koncepciója
- Cél a költséghatékonyság: a telemetria jelentősége a modern vállalatok működésében
- A telemetria és a rá épülő szolgáltatások áttekintése és piaci pozícionálása
- Hogyan szolgálja a Flottakövető Plusz szolgáltatás a működési hatékonyságot?
- Esettanulmányok: néhány piaci példa a működési hatékonyság növelésére a Flottakövető Plus szolgáltatás segítségével

***Előadó*: Tóth Levente**, *igazgatóhelyettes*
Vállalati Ügyfelek Értékesítési Igazgatóság Magyar Telekom Nyrt.
Mobil Szolgáltatások ÜzletágT-Mobil

10.50 **Kávészünet**

11.10 **Mibe kerül a gépjárműpark fenntartása? – költségek és adók elszámolása**

- Vállalati autókkal kapcsolatos adóterhek, elszámolások – pénzügyi vonzatai vannak ezeknek. Mi van akkor, ha céges autót magán célrahasználnak és fordítva?
- Gyorsan változnak a szabályozások: milyen változások várhatók az elszámolásban?
- Probléma: Üzemanyagnorma esetén az APEH ritkán fogad el ezzel ellenkező szakértői véleményt. Hogyan lehet az APEH-et meggyőzni erről?
- Benzinkártya elszámíthatóság
- Adózási előnyök – hátrányok az egyes használati – vásárlási módozatoknál
- Munkaköri / juttatási gépkocsik elszámolási nehézségei
- A fuvarozásban használt adómentes üzemanyag megtakarítás (mint „bérelem") meddig lesz még érvényben Magyarországon? Ez ugyanis ellenkezik az EU irányelvekkel.

***Előadó:* Siklós Márta**, *adótagozat elnöke, Magyar Könyvvizsgálói Kamara*

Gumiabroncs és üzemanyag: a legjelentősebb költségtényezők

12.00 **Gördülékeny kényelem – guruló forintok**

- Mindenre gondolt?
- Milyen feladatok és teendők merülnek fel a szakszerű kerékmenedzselés során? Hogyan lehetünk a gumiabroncs-gazdálkodás szakértői?
  - Miért fontos a szakszerű javítás? Mennyit jelenthet az Ön ügyfelének a megfelelő állapotvizsgálat, hibafelmérés? Lejelentés egyenlő tájékoztatás?!
  - Milyen hibákat tudunk elkövetni a kerékcsere, abroncsszerelés, szezonális csere során? Szarvashibákról és apró bakikról, valamint azok elkerüléséről őszintén.
  - Gumiabroncs őrzés? Gondozás? Karbantartás? Esetleg GAZDÁLKODÁS?
- Mik jelentik a legnagyobb problémát és kényelmetlenséget? Hol vannak a szolgáltatás buktatói? És milyen megoldások léteznek?
- Aminek teljesülnie kell: biztonság, kényelem és gazdaságosság – de mit is jelent ez valójában?
- Trükkök, fogások, tippek, ötletek – hosszú pórázon az ügyfél
- Kifogáskezelés, avagy a Gyakran feltett kérdések…

***Előadó*: Pável Ferenc,** keréktár projectmanager, *ALCAR Agrogumi Kft.*

12.30 **Ebéd**

14.00 **Üzemanyag management – benzinköltségek kordában tartása**

- Mire jó egy üzemanyag kártya? Megtakarítási lehetőségek: készpénz versus üzemanyag kártya
- Az üzemanyag kártya SZOLGÁLTATÁSOK által nyújtott egyéb, adminisztratív költségmegtakarítási lehetőségek
- Üzemanyag árazási trendek és stratégiák, azok összehasonlítása és egyéb lehetőségek (listaár versus kútár)
- Nem mindegy: az üzemanyagminőség, mint megtakarítási forma

***Előadó:* Bütösi Lajos,** *CEE Cluster Manager, SHELL Hungary Zrt.*

14.50 **Kávészünet**

Hogyan követi a szabályozás a technológia fejlődését?

15.10 **Tájékozódjon az elektronikus menetlevéllel kapcsolatos szabályozásokról!**

- Jelenleg hol tart a gépi menetlevél, fuvarlevél bevezetésének a kérdése a hivatalos szerveknél? Milyen előírások, szabályzások várhatók a témában?
- Miért nem fogadja el az elektronikus menetlevelet hivatalos okmányként a rendőrség?
- Mikortól lesz hivatalos bizonylatként elfogadva az elektronikus menetlevél? Milyen követelményeknek kell megfelelni szoftver és hardver oldalról egyaránt? Hogyan tudják majd az „egyszerű" sofőrök ezeket kezelni?

***Előadó*: Dr. Szörényi Péter**, *vezető főtanácsos, GKM Közúti Közlekedési Főosztály*

15.50 **A második konferencianap vége**

16.00 **Az elnök zárszava**

Gépjárműpark beszerzés és pályáztatás költséghatékonyan

1. **Milyen tényezőket mérlegeljen a pályázati kiírás előtt?**
   - Milyen finanszírozási megoldást érdemes választani?
   - Milyen devizában keletkeznek a cég árbevételei? – kockázatkezelés
   - Kritikus pont: az értékcsökkenés és a maradványérték meg határozása: Kilométerben vagy években gondolkozzunk?
   - Hogyan kalkuláljuk a gépkocsik futásteljesítményét?
2. **Hogyan értékelje a beérkezett pályázati anyagokat és milyen buktatókra figyeljen?**
   - Az értékelés alapja: Total Cost of Ownership (TCO)!
   - Milyen költség elemeket tartalmaz a TCO?
   - Milyen elvárási minőséglistát érdemes felállítani a szolgáltatókkal szemben?
   - Szolgáltatások technológiai támogatottsága és vál lalaton belüli felhasználhatósága
   - A szolgáltatók díjkalkulációja mögötti mozgató-rugók és összefüggések

Döntési szituáció

Ön hogyan értékelné a beérkezett pályázati anyagokat?
– Érvek és ellenérvek interaktív feladat keretében!

- Biztosan figyelembe vett minden szempontot a pályázati anyagok értékeléséhez?
- Milyen súllyal esnek latba a fenti kritériumok?
- Más hogyan döntene ugyanebben a szituációban?

A pályázati anyagok kis csoportban történő kiértékelésével kiderül, mennyire lehet objektív vagy éppen szubjektív a döntés.

Workshopvezető:

Szabó Ákos, ***ügyvezető igazgató, Electool Hungary Kft.***

Az elmúlt 10 évben beszerzési vezetőként és központi beszerzési igazgatóként dolgozott. 2004-től az Electool ügyvezető igazgatója és szakmai projektvezetőként több multinacionális ügyfélnek végzett a gépjárműlízing tendereket az elmúlt időben. Előzőleg a MOL Rt. beszerzési vezetőjeként az IT eszközök és szolgáltatások, az egyéb nem termelési célú eszközök, MRO termékek és professzionális szolgáltatások beszerzéséért volt felelős. Kiemelkedő tapasztalatai vannak lízingelt gépjárművek beszerzése, valamint a szolgáltatáshoz kapcsolódó minőségbiztosítás és szállítóminősítés területén. A MOL Rt. piactéri projektjének egyik vezetőjeként gyakorlati tapasztalatokat szerzett piactéri rendszerek bevezetésével és üzemeltetésével kapcsolatosan is. Korábbi munkahelyén, az Eridania Béghin-Say magyarországi részvénytársaságainál létrehozott és irányított egy széles spektrumot átfogó központi beszerzési szervezetet.

Jöjjön el rendezvényünkre, ha:

- kíváncsi a gépjármű flottapiac jelenlegi helyzetére Magyarországon és a környező közép-kelet európai országokban
- keresi a vállalati **flottapark kezelés legjobb gyakorlatát**
- tájékozódni szeretne a gépjárműpark **számviteli elszámolásának sajátosságairól és adóvonzatairól**
- érdeklik a **GPS flottakövetési rendszerek** és az ezzel elérhető **előnyök**
- többet szeretne megtudni a **flottaüzemeltető vállalatok díjmeghatározásáról**
- meg szeretné ismerni az **elektronikus menetlevéllel** kapcsolatos szabályozást

Ajánlom figyelmébe a konferenciát követő „**Gépjárműpark beszerzés és pályáztatás költséghatékonyan**" c. **workshopot**, amely kézzelfogható segítséget nyújt a vállalati beszerzési szakembereknek arra vonatkozólag, hogyan kezeljék **hatékonyan a pályáztatási folyamatot** és milyen szempontok alapján **értékeljék a beérkező pályázati anyagokat**.

Szeretettel várom Önt is rendezvényünkre **2006. július 11-13-án**!
Üdvözlettel:

Nagy Tünde
projektvezető

Ui: Használja ki határidős kedvezményeinket és jelentkezzen még ma faxon (36/1/459-7301), e-mailen (*conference@iir-hungary.hu*), vagy regisztráljon megújult honlapunkon: *www.iir-hungary.hu !*

Rendezvényünk szólni kíván:

A flottamenedzsment piac keresleti oldalán:

- vállalati járműüzemeltetési vezetőkhöz, facility/flotta menedzserekhez, carfleet menedzserekhez
- gépjármű flottakezelésben érintett beszerzési igazgatókhoz/osztályvezetőkhöz, pénzügyi vezetőkhöz és logisztikai igazgatókhoz

A flottamenedzsment piac kínálati oldalán:

- flottaüzemeltető és finanszírozó vállalatok vezérigazgatóihoz, ügyvezető igazgatóihoz
- biztosító cégek gépjármű-biztosításért felelős vezetőihez
- márkakereskedők flottaértékesítési/flottakezelési vezetőihez
- beszerzéssel, pályáztatással foglakozó foglalkozó szolgáltató cégek illetékes vezetőihez

Szponzoráció és kiállítás:

Éljen a célzott marketingtevékenység lehetőségével, mutassa be termékeit és szolgáltatásait kétnapos fórumunkon!

Rendezvényünk alkalmat kínál:

- Személyes kapcsolatépítésre potenciális vevőivel és célcsoportja döntéshozóival,
- Cége ismertségének és elismertségének növelésére,
- Szakmai kompetenciájának prezentálására,
- Imázsépítésre és -formálásra,
- Lépéselőny megszerzésére a konkurenciához képest.

További információk:
Nagy Péter,
Telefon: 459-7322
E-mail: peter.nagy@iir-hungary.hu

Csoportos kedvezmény: Egy cégtől két fő jelentkezése esetén a második fő a rendezvény díjából 20%, három fő esetén a harmadik fő 30% árkedvezményben részesül!

□ **Igen, részt veszek a konferencián (2006. július11-12.)**
□ **Igen, részt veszek a workshopon (2006. július 13.)**
□ **Igen, érdekel a szponzoráció/kiállítás lehetősége**

H00304

1. Résztvevő:

Vezetéknév_____ Keresztnév_____
Beosztás _____ Osztály_____
Tel. _____ Fax _____
E-mail* _____
Aláírás _____

2. Résztvevő:

Vezetéknév_____ Keresztnév_____
Beosztás _____ Osztály_____
Tel. _____ Fax _____
E-mail* _____
Aláírás _____

-20%

3. Résztvevő:

Vezetéknév_____ Keresztnév_____
Beosztás _____ Osztály_____
Tel. _____ Fax _____
E-mail* _____
Aláírás _____

-30%

Kérjük, hogy amennyiben nem ezen űrlapon regisztrál rendezvényünkre, a címzés melletti kódot szíveskedjen jelentkezésén feltüntetni! Ha adatai tévesek, kérjük hívja a 0036/1/459-7305 számot, vagy írjon a conference@iir-hungary.hu címre!

Érdekelnek a következő témákról szóló konferenciák:

- minden téma
- cégvezetés
- stratégia/szervezés/outsourcing
- projektmenedzsment
- jog
- értékesítés/kereskedelem
- marketing
- PR
- ügyfélkapcsolat
- pénzügy
- kontrolling/belső ellenőrzés
- személyügy/HR
- beszerzés
- logisztika/szállítmányozás
- minőségügy
- műszaki/karbantartás
- termelés
- informatika
- telekommunikáció
- bank
- biztosítás
- energia
- egészségügy/gyógyszeripar
- ingatlan/építőipar
- állami szektor/közigazgatás
- asszisztens/titkárság
- készségfejlesztő tréningek
- egyéb:

Hány főt foglalkoztat az Ön cége?

□ 20-nál kevesebb
□ 21-50
□ 51-100
□ 101-200
□ 201-500
□ 501-1000
□ 1001-5000
□ 5001-nél több

Helyszín

Hotel Mercure Buda
1013 Budapest, Krisztina krt. 41-43. Tel: 488-81-00
** Parkolás: résztvevőink számára ingyenes parkolási lehetőséget biztosítunk szálloda mögötti parkolóban. A parkolás feltételeit a jelentkezést visszaigazoló levelünk tartalmazza.

Van még kérdése?

Koncepció:	Nagy Tünde	0036/1/459-7311
Ügyfélszolgálat:	Zölei Ágnes	0036/1/459-7300
Marketing:	Pinczés Dávid	0036/1/459-7316
Szponzoráció:	Nagy Péter	0036/1/459-7322

Jelentkezésének beérkezése után visszaigazolást és számlát kap tőlünk. Kérjük az összeget szíveskedjen a rendezvény előtt átutalni és a számlaszámot, valamint a résztvevő nevét a befizetési csekken feltüntetni. A rendezvényre való bejutás csak akkor garantált, ha befizetése cégünkhöz 3 munkanappal a rendezvény előtt beérkezett. Ha átutalása a rendezvény kezdete előtt 2 héten belül történik, kérjük azt a rendezvény napján a regisztráláskor a pénzes utalvány feladóvevényével igazolni. Fizetési késedelem esetén a résztvevő minden felszólítási- és inkasszódíj megtérítésére kötelezett. Esetleges program- és helyszínváltoztatás jogát fenntartjuk. **Visszalépés:** Csak írásban lehetséges. A részvétel visszamondása esetén 20.000 Ft+áfa, a rendezvényt megelőző 2 héten belüli lemondás esetén 40.000 Ft+áfa adminisztrációs költséget számolunk fel. A rendezvényt megelőző 2 munkanapon belüli lemondás esetén a résztvevő a teljes részvételi díjat köteles megtéríteni. A bejelentett résztvevő részvételének módosítása meghatározott feltételek mellett lehetséges.

Számlázási cím_____
Cégnév _____
Irányítószám _____ Helység_____
Utca/Postafiók_____

A rendezvényen való részvételt engedélyező személy:

Vezetéknév _____ Keresztnév _____
Beosztás _____ Osztály _____

CSOPORTOS KEDVEZMÉNY:
Amennyiben egy cégtől több résztvevő jelentkezik ugyanarra a rendezvényre, a második résztvevő 20%, a harmadik résztvevő 30% árkedvezményben részesül.

Mindkét kedvezmény egyidejű megléte esetén először a határidős kedvezmény kerül érvényesítésre.

* E-mail címének megadásával hozzájárul ahhoz, hogy az IIR további rendezvé-nyeiről elektronikus úton is kapjon tájékoztatást.

Részvételi díj

Konferencia (2006. július 11-12.)	207.900+áfa
Workshop (2006. július 13.)	125.900+áfa
Konferencia és workshop	289.900+áfa

A részvételi díj tartalmazza a dokumentáció, ebéd, kávé, üdítő és a **parkolás költségeit. Rendezvényeinken kép- és hangfelvétel készülhet.